



Центр  
ФІНАНСОВОГО КОНСАЛТИНГА

## О КОМПАНИИ

ТОО «Центр финансового консалтинга» основан в 2006 году в качестве частного советника по финансам крупных бизнесменов в городах Алматы, Атырау и Актобе. В настоящий момент компания эффективно работает на рынке финансовых и управленческих услуг на протяжении 10 лет и зарекомендовала себя как надежного партнера в сфере финансов и управления.

## МИССИЯ

Профессиональное предоставление услуг управленческого и финансового консалтинга для успешного развития малого и среднего бизнеса в Казахстане.

## ЦЕННОСТИ

Ответственность перед клиентами, ответственность перед сотрудниками компании, высокая деловая репутация, высокая эффективность и результативность

ПРИМЕРЫ ОТРАСЛЕЙ ЭКОНОМИКИ, ГДЕ МЫ СМОЖЕМ ОКАЗАТЬ  
ПРОФЕССИОНАЛЬНУЮ ПОМОЩЬ:

Недвижимость, строительство

Транспорт и логистика

Розничная и оптовая торговля

Производство и складские услуги

Профессиональные услуги в B2B и B2C сегменте

Гостиничный бизнес и общественное питание

Телекоммуникации, медиа и IT-технологии

КТО МЫ:

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ, ОПЫТНЫЕ, ОТКРЫТЫЕ. Мы - независимая компания в области финансового и управленческого консалтинга. Мы – команда профессионалов, обладающая значительным опытом в различных сферах.

ЧТО МЫ ДЕЛАЕМ:

ФИНАНСЫ, НАЛОГИ, БЮДЖЕТ, ПЛАНИРОВАНИЕ, АУДИТ, ПРОДАЖИ, МАРКЕТИНГ. Мы говорим на языке наших Клиентов, вникая в каждую деталь их бизнес модели. Мы говорим Клиентам только правду о реальном положении их дел. Мы помогаем Клиентам найти оптимальные решения в любых обстоятельствах.

ПОЧЕМУ НАМ  
ДОВЕРЯЮТ:

НАШ УСПЕХ ЗАВИСИТ ОТ УСПЕХА НАШИХ КЛИЕНТОВ, ПОЭТОМУ:  
ДЛЯ НАС интересы Клиента не первом месте. Мы привлекаем к проектам лучших специалистов. Мы соблюдаем полную конфиденциальность.

ВО ЧТО МЫ  
ВЕРИМ:

МЫ РАБОТАЕМ С РЕАЛЬНЫМИ ЛЮДЬМИ. Мы верим в партнерские отношения, основанные на честности, открытости и взаимоуважении. Мы верим, что успех компании достигается за счет ежедневного труда всей команды.

# НАША КОМПАНИЯ СПЕЦИАЛИЗИРУЕТСЯ

01

## УПРАВЛЕНЧЕСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

Это эффективный инструмент руководителя для управления компанией. Управленческий отчет позволяет стратегически планировать деятельность всех направлений бизнеса, получать оперативную информацию, своевременно выявлять отклонения и корректировать действия

02

## ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ И БЮДЖЕТИРОВАНИЕ

Это составление всех видов бюджетов и прогнозов, расчет окупаемости инвестиций, расчет чистой прибыли компании. Финансовое планирование позволяет всем структурным подразделениям развиваться четко по плану и осуществлять операционную деятельность в определенных рамках и лимитах.

03

### РАЗРАБОТКА БИЗНЕС-ПЛАНОВ, ТЭО, ФЭО

Собственная, уникальная методика составления бизнес-планов. Разработка бизнес-планов включает в себя разработку ФЭО, ТЭО и всех финансовых показателей. Наши бизнес-планы отвечают всем требованиям международных стандартов, банков и фонда развития ДАМУ.

04

### РАЗРАБОТКА СТРАТЕГИИ КОМПАНИИ

Непременное условие успешной деятельности компании. Более того, создание стратегии не является этапом управления, а относится к процессу, т.е. является непрерывностью. Формулирование стратегии включает несколько групп ключевых решений.

05

### РАЗРАБОТКА И ОПТИМИЗАЦИЯ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ СТРУКТУРЫ И РАЗРАБОТКА КРП

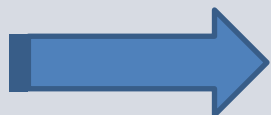
Ключевой фактор успеха любого бизнеса и его стабильного развития. Отсутствие четкого распределения зон ответственности, распределения конкретных функций между сотрудниками отрицательно влияет на усилия по развитию бизнеса.

06

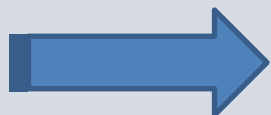
### ПРОВЕДЕНИЕ МАРКЕТИНГОВЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

Маркетинговые исследования представляют собой сбор, обработку и анализ данных с целью уменьшения неопределенности, сопутствующей принятию маркетинговых решений.

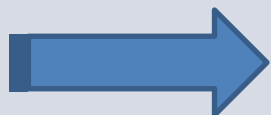
# МЫ ТАКЖЕ СПЕЦИАЛИЗИРУЕМСЯ:



- Финансовый директор на аутсорсинг;
- Организация финансовой службы с «нуля»;
- Разработка эффективных бизнес-процессов и их внедрение;
- Разработка технического задания для ПО, автоматизация финансовых процессов



- Начальник отдела продаж на аутсорсинг;
- Организация отдела продаж с «нуля», внедрение и сопровождение;
- Разработка системы продаж;
- Обучение sales - персонала;
- Разработка маркетинговой стратегии;



- Представление финансовых интересов клиента в контролирующих органах;
- Защита проектов перед инвесторами;
- Консультирование частных инвесторов;

# НАШИ РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА ПОСЛЕДНИЕ 3 ГОДА

10

Систем продаж разработано и внедрено для наших клиентов

90

Человек в год проходят обучение по продажам в нашем центре

3

Департамента продаж филиальной сетью по всему Казахстану открыто «с нуля»

20

Млн. тт сэкономили для нашего клиента за счет составления бюджета и эффективной стратегии развития

4

Успешна разработанные бизнес-стратегии

40

Человек в год проходят обучение по тематике «финансы» в нашем центре

180

Бизнес-планов разработаны нашими специалистами

8

ТЭО, ФЭО разработаны нашими специалистами

15

Компаниям проведены маркетинговые исследования в разных секторах

10

В компаниях проведена оптимизация бизнес процессов

10

Финансовых и бухгалтерских служб созданы «с нуля» на предприятиях клиентов

7

Компаниям разработаны сбалансированные показатели результативности работ сотрудников (KPI)

1

Start-up крупного проекта (запуск 6-ти этажного гостиничного комплекса)

36

Проведение мастер-классов совместно с Даму

3

млн.тт сэкономили для нашего клиента за счет оптимизации налогов при разработке схемы оформления сделки



# НАШИ КЛИЕНТЫ:

Строительная  
компания  
«КУЛАГЕР»

ТОО «Трейд  
Логистик KZ»

ТОО «Хатбер  
Казахстан»

ГРК Традициональ

Группа компаний  
«Центр Элит»

ТОО "БИКОМ-  
ИНЖИНИРИНГ"

ТОО «НИПК  
Каздоринновация»

Health club&Spa  
Grand Prix

Компания "MaryKay"  
в Казакстане

ТОО «Шанырак  
Медиа»

ТОО «MEC Modern  
Education Center  
Ltd.»

ТОО «Альтаир СК7»

Гостиница  
«Жумбактас»

ТОО «Жана-Кала  
Курылыс»

ТОО «Med Cluster  
Kazakhstan»

ТОО «Боралдинский  
ремонтно-  
механический  
завод»

ТОО «ТД  
Новоджизакский  
известковый завод»

ТОО «Техно Трейд  
Астана»

Частный фонд  
«Фонд Акниет»

ТОО "NurAi  
Development Group"

**Рекомендательное письмо**

Сотрудничество с компанией «Центр финансового консалтинга» было весьма плодотворным.

С целью открытия нового направления бизнеса мы заказали Финансовую модель компании для понимания инвестиционной привлекательности проекта. Работа была выполнена в указанные сроки.

В процессе выполнения работы был продемонстрирован индивидуальный подход и отличное отношение.

В дальнейшем, в случае возникновения необходимости по профилю деятельности компании «Центр финансового консалтинга», безусловно, обратимся еще раз с удовольствием.

Директор  
ТОО «БИКОМ-ИНЖИНИРИНГ»



Батпенев Ж.Д.

# ОТЗЫВЫ:

**Рекомендательное письмо**

ТОО «ХАТБЕР Казахстан» выражает свою признательность ТОО «Центр финансового консалтинга» за успешную реализацию финансового проекта: «Налаживание системы финансовой службы Компании». Период реализации данного проекта заняло 4,5 месяца. Хотим отметить что ТОО «Центр финансового консалтинга» завершил работу без единого срыва сроков.

В процессе осуществления данного проекта компания с честью подтвердила свой высокий профессиональный уровень и зарекомендовала себя в качестве надёжного делового партнёра.

В марте этого года нам вновь представилась возможность сотрудничать с компанией ТОО «Центр финансового консалтинга», которая успешно справляется с любыми поставленными задачами и соответствует высоким требованиям нашего руководства.

Мы хотели бы отметить высокую организованность и стремление сотрудников компании ТОО «Центр финансового консалтинга» отреагировать на любые сложности в кратчайшие сроки.

Высокая оперативность решения рабочих вопросов, а также своевременное выполнение обязательств, полностью соответствует нашим требованиям, и ещё раз убеждает нас в высочайшем профессионализме сотрудников компании ТОО «Центр финансового консалтинга».

**Вы всегда стремитесь предложить решения, которые направлены исключительно на повышение результатов деятельности Ваших клиентов.**

**Наша совместная работа продолжается уже длительное время, и мы с уверенностью можем рекомендовать Вашу компанию как успешного и выгодного партнёра.**

Директор



Сагимбаев А.Б.

Дата 26.03.2015



Исх. № 945  
От «29» апреля 2015г.

**Благодарственное письмо**

Выражаем благодарность компании ТОО «Центр финансового консалтинга» в организации и проведения тренинга «Успешный менеджер по продажам».

Целью тренинга было увеличение прибыли благодаря грамотному общению сотрудников компании с клиентами, а так же использованию личной эффективности менеджеров в работе. Сотрудники получили навыки быстрой диагностики ситуации и выбора оптимальной стратегии поведения, подачи информации, так же получили инструменты по обработке клиентской базой и постановке целей.

Отдельно хотелось бы отметить работу консультанта-тренера Жулдыз Жармагамбет за отличное знание своего дела и творческий подход к проведению тренинга.

ТОО «Центр финансового консалтинга» придерживается основных принципов делового сотрудничества, при этом используя гибкий подход в работе со своими клиентами. В ходе нашего сотрудничества сотрудники ТОО «Центр финансового консалтинга» проявили такие качества как профессионализм, ответственное отношение к делу, внимание к пожеланиям заказчика.

Желаем Вашей компании дальнейшего процветания и новых достижений!

С уважением,

Директор ТОО «Шанырақ-Медиа»



В.Палаев

# СМИ О НАС

**Бизнес  
партнер**

13 МАРТА 2015

Экспертное мнение на тему:

«Бизнес лучше начинать в кризис»



18 МАРТА 2015

Интервью Алии Акказынсовой на тему:

«Казахстанцы должны воспользоваться кризисом»

**Бизнес  
партнер**

14 АПРЕЛЬ 2015

Экспертное мнение на тему:

«Нефтегазовому сектору нужны дополнительные налоговые послабления»



Адрес офиса:

г. Астана, ул. Сарыарка 12, каб. 501В

Тел.: +7 (7172) 72 96 02, 46 85 50,  
+7 778 556 56 33

Е-mail: [cfk.info1@gmail.com](mailto:cfk.info1@gmail.com)

Сайт: [www.cfk.kz](http://www.cfk.kz)



Центр  
ФИНАНСОВОГО КОНСАЛТИНГА